**EXAMEN DE GRADO BOLO No. 6**

**1.-** Una Peletería gano Bs. 470.000 vendiendo 630.000 carteras a Bs. 36. Sus costos fijos fueron de Bs. 2.400.000. **¿ En cuánto se incrementará la utilidad si se vendieran 70.000 unidades adicionales?. Demuestre en un Estado de Resultados**

**2.-** Una empresa tiene un margen sobre ventas de 21,5%, una utilidad de Bs. 640.000, un precio de venta de Bs. 350 y un margen de contribución de 48% sobre el precio de venta. **¿Cuáles fueron las ventas en Bs. y en unidades?. Demuestre en un Estado de Resultados**

**3**.- La Cía “A” empezó sus operaciones el 1ro. De enero de 2016, y produce un solo artículo que vende a Bs. 24 por unidad. En 2016, se produjeron 100.000 unidades y se vendieron 80.000. No hay inventario en proceso al 31 de diciembre de 2016. Los costos de producción y venta son los siguientes:

**COSTOS FIJOS COSTOS VARIABLES**

Material directo -.- 6 por unidad producida

Mano de obra directa -.- 4 por unidad producida

Costos indirectos de fabricación 250.000 3 por unidad producida

Gastos de venta y administración 110.000 2,2 por unidad vendida.

**Se pide:**

* **Determine la utilidad de operación de la compañía mediante costeo directo y costeo absorbente.**
* **Determine el valor del inventario final de artículos terminados, mediante costeo directo y costeo absorbente.**

**4**.- La Cía “A” elabora un solo producto de desperdicios (reciclado), que vende a Bs. 3 por unidad. El proceso de producción es automatizado y no hay costos variables. Los costos fijos de producción son de Bs. 10.000 por mes. La actividad normal es de 10.000 unidades por mes. No hay gastos administrativos y de venta. La Cía “A” empezó el mes de mayo sin inventario. La actividad de mayo, junio y julio se muestra en unidades:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Mayo** | **Junio** | **Julio** |
| Producción | 11.000 | 10.000 | 9.000 |
| Ventas | 9.000 | 10.000 | 11.000 |

* **Se pide: Prepare un estado de resultados para cada uno de los tres meses usando el costeo absorbente. Muestre los detalles del cálculo del costo de ventas**

**5**.- La Cía “M” estaba elaborando su presupuesto de efectivo para el primer trimestre de 2.008. Las proyecciones de ventas son: enero Bs. 192.000, febrero 224.000, marzo 256.000. El 20% de las ventas son en efectivo y el 80% a crédito. El 50% de las cuentas de crédito se cobran durante el mes en que se realiza la venta, el 30% durante el mes posterior a la venta y el 10% durante el mes siguiente, y el 10% restante durante el siguiente mes. No se espera tener cuentas incobrables. Las cuentas por cobrar al principio de 2.008 ascendían a Bs. 128.000 (10% de las ventas a crédito en octubre de Bs. 180.000, 20% de las ventas de crédito de noviembre de Bs. 160.000; y 50% de las ventas de crédito de diciembre de Bs. 156.000). **Elabore un programa de entradas de efectivo para enero, febrero y marzo 2.008**

**6**.- Considere lo siguiente:

CIA “A”

ESTADO DE RESULTADOS PRESUPUESTADO

Para el mes terminado el 30 de junio 2006

(Expresado en miles de Bs.)

Ventas 676

Inventario 31 de mayo 96

Compras 384

Disponible para la venta 480

Inventario 30 de junio 72

Costo de artículos vendidos 408

Utilidad bruta 268

Gastos de operación

Sueldos 72

Publicidad 26,4

Depreciación 2,4

Seguros 4,8

Gastos de oficina 7,2 112,8

Utilidad operativa 155,2

El saldo de efectivo al 31 de mayo de 2006 es de Bs. 24.000. Los fondos obtenidos por las ventas se cobran de la siguiente manera: El 80% durante el mes en que se realiza la venta, 10% el segundo mes y 10% durane el tercer mes. Las cuentas por cobrar son de Bs. 84.000 al 31 de mayo de 2006, y consisten de Bs. 36.000 de las ventas de abril y Bs. 48.000 de las ventas de mayo.

Las cuentas por pagar al 31 de mayo de 2006 son de Bs. 288.000. La Cía “A” paga el 25% de las compras durante el mes en que las realiza y el resto durante el siguiente mes. Todos los gastos de operación que requieren efectivo se pagan durante el mes en que se reconocen. Sin embargo el seguro se paga anualmente en julio.

**SE PIDE: Elaborar un presupuesto de efectivo para junio 2006. Su análisis debe basarse en los datos proporcionados. Ignore el impuesto y otras posibles partidas que puedan afectar el efectivo.**

**7**.- Electrónica Nacional fabrica 2 productos: grabadoras y calculadoras electrónicas las cuales las vende en todo el país a mayoristas y minoristas. La administración de Electrónica Nacional está muy complacida por el desarrollo de su compañía durante el 2008 señalan que este año se venderán 70.000 grabadoras y 140.000 calculadoras electrónicas. El estado de resultados proyectado, que se presenta en seguida, muestra que Electrónica Nacional excederá su meta de utilidades del 9% sobre las ventas después de impuestos. El negocio de grabadoras ha permanecido bastante estable durante los últimos años y la compañía no piensa cambiar el precio de los aparatos. Sin embargo la competencia entre los fabricantes de calculadoras electrónicas ha ido en aumento. Las calculadoras de Electrónica Nacional han tenido muy buena aceptación entre los consumidores y con el fin de mantener este interés y hacer frente a las reducciones de precios que se esperan de la competencia, la administración ha decidido rebajar el precio de su calculadora a los mayoristas de Bs. 562,5 a Bs. 480 por unidad, a partir del 1ro de enero de 2009. Al mismo tiempo la compañía se propone realizar un gasto adicional en publicidad de Bs. 1.225.000 durante el año de 2009. Como consecuencia de estas acciones, la administración indica que el 74% de sus ingresos totales provendrán de las ventas de calculadoras en comparación del 66% de 2008. Al igual que en años anteriores se supone que la mezcla de ventas sea la misma en todos los niveles de volumen. (Es decir, la mezcla de ventas en 2009 permanecerá constante cualesquiera que sean los niveles de volumen) El total de costos indirectos de fabricación fijos no cambiara en 2009, como tampoco lo harán las tasas de costos indirectos de fabricación variables (aplicados sobre la base de hora de mano de obra directa). Sin embargo, se esperan cambios

en el costo de materiales y mano de obra directa. En 2009 será más barato el costo de los componentes electrónicos de estado sólido y Electrónica Nacional estima que durante este año los costos de materiales disminuirán en un 10% en el caso de las grabadoras y en un 20% en calculadoras. Sin embargo, los costos de mano de obra directa para ambos productos aumentarán 10% en el próximo año. Las tasas de costos indirectos de fabricación variables permanecerán sin cambio en Bs. 50 por unidad.

ELECTRONICA NACIONAL

Estado de resultados proyectado para el año terminado al 31 de diciembre 2008

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | GRABADORAS | | CALCULADORAS ELCTRONICAS | | Total  (Miles Bs) |
| Importe Total (miles de Bs) | Por unidad | Importe Total (miles de Bs) | Por unidad |
| Ventas | Bs 26.250 | Bs 375 | Bs 78.750 | Bs 562,5 | Bs 105.000 |
| Costos de producción y de venta: |  |  |  |  |  |
| Materiales | 7.000 | 100 | 15.750 | 112,5 | 22.750 |
| Mano de obra directa | 3.500 | 50 | 10.500 | 75 | 14.000 |
| Costos indirectos de fab. variables | 3.500 | 50 | 7.000 | 50 | 10.500 |
| Costos indirectos de fab. Fijos | 1.750 | 25 | 5.250 | 37,5 | 7.000 |
| Total de costos de producción | 15.750 | 225 | 38.500 | 275 | 54.250 |
| Utilidad bruta | 10.500 | 150 | 40.250 | 172,5 | 50.750 |
| Gastos de venta y Admón.. fijos |  |  |  |  | 25.100 |
| Utilidad antes de impuestos |  |  |  |  | 25.650 |
| Impuestos (25%) |  |  |  |  | 6.412,5 |
| Utilidad neta |  |  |  |  | Bs 19.237,5 |

Se pide:

* **¿Cuántas grabadoras y calculadoras electrónicas tuvo que vender Electrónica nacional en 2008 para alcanzar el punto de equilibrio?**
* **¿Cuantas grabadoras y calculadoras electrónicas tendrá que vender electrónica Nacional en 2009 para alcanzar el punto de equilibrio?**
* **Demostrar los resultados de los incisos anteriores**

**2**.-A continuación se presenta la siguiente información:

CIA GALAS S.A.

BALANCE GENERAL AL 31 DE DICIEMBRE 2005

(Expresado en Bs)

ACTIVO PASIVO

CIRCULANTE A CORTO PLAZO

Efectivo 195.000 Proveedores 180.000

Cuentas por cobrar 180.000 comisiones por pagar 30.000

Inventario 675.000 210.000

Sep. pag. por ant. 87.000 Préstamo largo plazo 300.000

Total activo circ. 1.137.000 Total pasivo 510.000

FIJO CAPITAL CONTABLE

Eq. Muebles otros 555.000 Capital aportado 889.500

Depr. Acumulada 192.000 Utilidades retenidas 100.500

Total activo fijo 363.000 Total capital contable 990.000

Total activo 1.500.000 Total pasivo y capital 1.500.000

=========== ==========

Las ventas de diciembre fueron de Bs. 600.000. Las ventas mensuales presupuestadas son las siguientes:

Enero Febrero Marzo Abril Mayo Junio

Bs. 700.000 Bs. 800.000 Bs. 500.000 Bs. 700.000 Bs. 900.000 Bs. 800.000

Las ventas se hacen 70% al contado y 30% a crédito que se cobran en el siguiente mes. El monto de cuentas incobrables es insignificante.

El inventario deseado por la Cía Galas S.A. al finalizar cada mes es el siguiente: un inventario básico de Bs. 310.000 más el 50% de las ventas del siguiente mes.

Las condiciones de compra con sus proveedores son neto 30 días, 65% de sus compras las paga al contado y 35% en el mes siguiente. El costo de la mercadería vendida es 105% del inventario final deseado.

Los salarios y comisiones se dividen en dos partes: Bs. 35.000 de salarios fijos y comisiones de 5% sobre las ventas del mes. La comisión se paga al mes siguiente.

El 1ro. De marzo de 2006 se compra un nuevo camión por valor de Bs. 45.000, el cual tiene una vida útil de cuatro años y un valor residual de Bs. 9.000. Para depreciar se utiliza el método de línea recta. Otros gastos mensuales son: gastos diversos 8% de las ventas de contado. La renta Bs. 30.000. Depreciación sin incluir el nuevo camión, Bs. 7.500.

La empresa desea mantener un saldo mínimo de efectivo de Bs. 150.000 al término de cada mes.

Los préstamos y los pagos se hacen en múltiplos de Bs. 15.000. La tasa de interés es de 18% anual. Los préstamos se piden el día 1ro. del mes en que se necesitan y se pagan el día 30 del mes en que hay sobrante de efectivo.

SE PIDE:

* **Presupuesto de efectivo de enero a abril 2006**

Oruro, julio de 2018

Lic. René Toco Ch.

**DOCENTE TITULAR**